

Dansk isproducent lander særlig aftale i Singapore

AF THOMAS MØRCH Offentliggjort 31.08.17 kl. 08:04

Familievirksomheden Is fra Skarø har landet en ny aftale i Singapore, som skal åbne døren til det enorme asiatiske marked. Samtidig satser virksomheden også på at vinde yderligere indpas på det danske marked.

I december optræder Paul McCartney i Melbourne, Pave Frans fylder 81 og en ny isbutik åbner i Singapore.

Umiddelbart oplysninger, som rimer på ligegyldigheder i de fleste danske øjne, men på den lille ø Skarø, 40 minutters sejlads fra Svendborg, har den ene information stor betydning.

Det er en stor aftale for os, og det bliver sjovt, at vi nu skal sende en container af sted ad gangen i stedet for otte kasser."

Martin Jørgensen, stifter, Is fra Skarø

Virksomheden Is fra Skarø er nemlig blevet valgt som leveringspartner til en ny, stor isbutik med navnet [Trü Birch](#), der til december åbner i det centrale Singapore.

"Det er en stor aftale for os, og det bliver sjovt, at vi nu skal sende en container af sted ad gangen i stedet for otte kasser," siger selskabets stifter, Martin Jørgensen, til FødevarerWatch.

Han fortæller, at den første container blev sendt mod storbyen i mandags.

Is fra Skarø, der internationalt bærer navnet Biosynergy, er flittige deltager på diverse fødevarermesser rundt om i verden, og det er da også på en af disse, at forbindelsen til Singapore er opstået.

"Det er en søn (Aamir Manasawala, red.) af et rigt ægtepar, som har haft lyst til at åbne sin egen isbutik, og så er han på en messe faldet for vores is. Han har så besøgt os flere gange her i Danmark, og vi har besøgt ham i Singapore, og vi er ret fortrøstningsfulde," siger Martin Jørgensen.

En indgangsbillet til Asien

I første omgang åbner Trü Birch blot en enkelt butik, men Martin Jørgensen håber på, at flere vil følge i halen. Samtidig håber han, at butikken bliver en indgangsbillet til en større omsætning i regionen.

"Vi ser Singapore som vores indgang til det asiatiske marked, hvor vi tror, at vores is kan få stor succes. Det vil også være ret optimalt for vores forretning, fordi deres højsæson er modsat vores, og det betyder, at vi så kan holde et højt tempo i produktion hele året rundt," siger han.

Is fra Skarø får ikke nogen ejerandele i Trü Birch, og fordi butikken ikke er åbnet endnu, tør Martin Jørgensen ikke spå om, hvor meget omsætning aftalen kommer til at bidrage med.

Ind til nu har Is fra Skarø primært været kendt for at udvikle is til bl.a. sygehuspatienter. Med aftalen i Singapore har selskabet dog taget hul på en ny produktserie, som appellerer til det, Martin Jørgensen kalder fitness-segmentet.

"Det er en sund is med højt proteinindhold og lavt fedtindhold, hvor vi normalt har lavet is udviklet til syge personer som eksempelvis cancerpatienter, hvor der også er et vist energiindhold i. Det giver os helt nye muligheder som virksomhed, at vi nu også producerer is til almindelige forbrugere."

Håber på større dansk tilstedeværelse

I november 2016 blev Is fra Skarø færdig med en kapacitetsudvidelse, som var en investering på 8,5 mio. kr.

Nu har selskabet 300 kvadratmeter at boltre sig på, og pr. skifte kan der produceres et ton is. Det giver muligheder både internationalt og på det danske marked, hvor Is fra Skarø gerne vil markere sig i højere grad end nu.

"Vi har lavet et konservativt budget, hvor vi forventer en lille stigning i forhold til sidste år, og det følger vi ind til nu. Så håber vi, at nogle af de ting som rent praktisk begynder at fungere efter udvidelsen slår igennem derefter. Vi har stået i et limbo, hvor vi ind til november 2016 ikke kunne levere så meget pga. kapaciteten, men det kan vi nu. Fremover får vi så tid til at lave markedsføring, og det giver forhåbentlig gevinst," siger Martin Jørgensen.

[Is fra Skarø forventer nye aftaler i Dubai og Frankrig](#)

[Danske øboere vil sælge "sund" is til syge asiater](#)

[Isproducent tidobler kapaciteten](#)